

证券代码：300110

证券简称：华仁药业

公告编号：2017-060

华仁药业股份有限公司 2017 年半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
----	----	-------

声明：

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次半年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

公司计划对 2016 年利润进行再次现金分红，分红预案为：以总股本 986,105,137 股基数，向全体股东每 10 股派现金 0.07 元人民币（含税），合计分配 6,902,735.96 元（含税）。此次利润分配为对 2016 年实现的未分配利润进行分配，再次利润分配后，公司不存在超额分配情况。上述再次分红事宜已经公司 2017 年 8 月 30 日召开的第五届董事会第二十八次会议审议通过，尚需提交 2017 年第三次临时股东大会审议批准。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	华仁药业	股票代码	300110
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	吴聪	蔡艳艳	
办公地址	青岛市高科技工业园株洲路 187 号	青岛市高科技工业园株洲路 187 号	
电话	(0532) 88701303	(0532) 88701303	
电子信箱	huaren@qduaren.com	huaren@qduaren.com	

2、主要财务会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	586,350,775.99	582,240,962.83	0.71%

归属于上市公司股东的净利润（元）	8,466,013.74	3,061,331.50	176.55%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润（元）	8,266,478.18	4,254,975.93	94.28%
经营活动产生的现金流量净额（元）	176,646,541.95	20,252,943.37	772.20%
基本每股收益（元/股）	0.0086	0.0047	82.98%
稀释每股收益（元/股）	0.0086	0.0047	82.98%
加权平均净资产收益率	0.55%	0.21%	0.34%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	2,799,643,146.65	2,724,915,464.19	2.74%
归属于上市公司股东的净资产（元）	1,463,276,036.48	1,464,671,074.11	-0.10%

3、公司股东数量及持股情况

报告期末股东总数	26,041	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0			
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
广东永裕恒丰投资有限公司	境内非国有法人	16.76%	165,270,000		质押	132,120,000
华仁世纪集团有限公司	境内非国有法人	15.17%	149,581,722		质押	95,100,000
永裕恒丰投资管理有限公司	境内非国有法人	9.70%	95,627,100		质押	95,626,500
红塔创新投资股份有限公司	国有法人	9.31%	91,817,901			
黄锋瑜	境内自然人	1.56%	15,414,238			
张明顺	境内自然人	0.76%	7,500,093			
张凤英	境内自然人	0.70%	6,938,549			
田峰	境内自然人	0.69%	6,775,605			
胡甘棉	境内自然人	0.55%	5,420,080			
胡成江	境内自然人	0.50%	4,886,104			
上述股东关联关系或一致行动的说明	广东永裕恒丰投资有限公司和永裕恒丰投资管理有限公司为一致行动人。公司未知其他前十名股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	上述股东黄锋瑜持有的 15,414,238 股为通过投资者信用证券账户持有；张凤英持有的 6,938,549 股为通过投资者信用证券账户持有。					

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

适用 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在半年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

是

药品生物制品业

一、概述

2017年上半年，随着医改政策的深入推进，两票制、药品零加成、医保控费等政策逐步落地，医药行业供给侧改革进一步深化，行业增速放缓，结构调整急需升级，行业集中度将进一步提升。另一方面，随着国家“健康中国”战略的强力驱动，人口老龄化、二孩政策、居民收入水平和生活质量的提高，将为医药产业的持续发展奠定良好的基础。

报告期内，公司实现营业收入586,350,775.99元，较上年同期增长0.71%；实现利润总额13,231,729.09元，同比增长742.51%；实现归属于上市公司股东的净利润8,466,013.74元，较上年同期增长176.55%。

公司在2017年上半年主要做了以下几个方面的工作：

1、销售方面

报告期内，公司销售中心聚焦平台管理、销售改革管理、新项目管理、人才管理、流程管理、成本管理等六大管理项目，开展重点工作。继续深化销售改革，在产品分线管理、跨线销售的基础上，利用现有的渠道优势，扩大产品线，丰富产品结构，不断完善更加有利于调动一线销售人员积极性的销售政策。经过改革，一线销售员工的销售积极性得到提高，有效地促进了公司产品的销售。大力推进商务整合，推进组织架构调整后的商务医药平台整合、渠道整合、人员整合及流程整合，分析合并渠道数据，平稳的完成了多业务板块OA流程合并、跨产品线区域权责对接。

普通输液产品

报告期内，输液事业部紧紧围绕差异化销售策略，通过将客户、市场分级管理，进行资源的整合与配置，逐步增强公司客户服务水平和市场营销管理的能力；同时正在进行医联体合作模式的探索。根据不同包材的产品采用不同的销售策略。报告期内双管双阀输液产品销量增长9.03%，销售收入增长12.53%。

腹膜透析液产品

报告期内，血液净化事业部集中力量开发腹透产品，扩大市场覆盖率，销售模式上由全部自主开发转为自主开发+代理销售，销售规模持续增长。目前全国已中标24个省市，市场占有率达到50%的省份有7个，分别是山东、安徽、陕西、湖北、重庆、吉林、河北；已开发医院中市场占有率达到40%的有200余家。报告期内，腹透液销量稳步提升，较2016年同比增长80.47%，位列国产腹透液市场占有率第一名。

治疗性输液产品

报告期内，新药事业部积极创新营销渠道，突破临床应用瓶颈，积极探索销售领域的思路创新，大力支持推动羟乙基淀粉在心脑血管领域基层市场的开发，以河北廊坊为试点，逐步在其它有条件的省份推进，实现销量增速51.49%。

医疗器械产品

公司的医疗器械业务主要通过销售团队的自主开发及对外招商代理开展的。切口牵开保护器等能够解放医生双手的高值耗材在临床推广中受到了医生的欢迎，能够帮助医生更好的为医患提供救治服务。

留置针产品

为了拓展公司业务，丰富产品结构，提高盈利能力，报告期内，公司广泛寻找与公司业务具有协同效应的产品予以推广，充分发挥公司强大的医院渠道优势进行市场拓展。经过深入的市场调研，2017年5月8日青岛华仁医药有限公司与福建省百仕韦医用高分子股份有限公司签订合作协议，代理销售该公司的百易能-封闭型留置针产品，借助公司的品牌影响力及差

异化的产品定位，产品推广取得了较好的进展。

2、生产方面

报告期内，公司开展技术革新，实施节能改造项目降低能耗；输液膜材逐步实现自产替换外购，并加强工艺改进，降低成本；继续做好公司GMP认证工作，三、四、五车间GMP证书即将到期，根据总体计划推进硬件改造及软件的排查工作；日照公司腹透生产线于7月25日取得GMP证书，为腹透产品的上量奠定基础。

3、研发方面

报告期内公司获得三类药15%复合氨基酸注射液（17AA）临床批件，并且是国内首家该品种临床批件；与日本JMS合作的中性腹膜透析液项目按照计划推进，拟于下半年申报生产；已进入注册程序的低钙腹膜透析液（乳酸盐）、血液滤过置换基础液、复方电解质注射液根据CFDA的要求完成了发补；加快其他腹膜透析液系列产品研发进度并取得新进展。2017年4月，公司取得碘液保护帽产品注册证（三类、国内唯一）；目前已拥有碘液保护帽、腹透外接短管、腹透引流袋三个腹透系列化配套器械资质，报告期内，无新进入注册程序的药品，已进入注册程序的药品详见2016年度报告。2017年5月，山东省院士专家工作站顺利获批。

近三年化药上市申请审结数量持续走高，但批准上市的数量持续走低，批准概率逐年下降（2016年批准率仅有6.8%），可见CFDA对药品上市审评审批尺度日趋严格，以不断抬高药品上市门槛，提升药品质量要求。报告期内，根据CFDA最新的有关药品审评、审批政策，因部分产品申报时间较早，根据当时药品注册管理法规及技术标准进行的研发，与国家食药监局发布的新药品注册管理与技术标准相比，存在不匹配之处。报告期内，复方甘露醇注射液、眼内冲洗灌注液、盐酸托烷司琼氯化钠注射液、复方乳酸钠山梨醇注射液、醋酸钠林格注射液、丙氨酰谷氨酰胺注射液被退审。公司及时总结经验，调整思路，并对退审项目进行了市场及临床调研、专家咨询，重新评估立项的可行性，确定再次立项的项目。

4、创新项目

1) 腹透中心推广项目：通过与爱肾医疗签署合作协议，爱肾医疗通过自媒体线上推广腹透；与贝朗四川乐山嘉定医院签署协议共同建设腹透中心，公司输出专业的医护人员培训、病人管理及患教工作，共同推广腹透技术。

2) 创新平台建设：围绕国家分级诊疗、医生多点执业，借助“互联网+”，深度挖掘与公司产业链相关的医疗项目，公司计划将公司综合办公大楼的7-8层打造成公司医疗行业的创新创业平台，未来孵化方向主要围绕大健康产业及公司大输液产业链、肾病诊疗产业链、院外延伸医疗服务等方面。报告期内，完成建设区域的设置、搬迁；梳理国家、市、区两创平台的标准、政策及申报条件；启动创客中心名称、LOGO创新设计等。

5、信息化及风控体系的建设

为配合公司战略及创新项目开展，公司一方面将IT单列为独立部门，并对公司IT系统架构进行了重新规划，通过EE、EC、EP的开发，保证内部制度的有效执行，并为公司科学系统化决策提供更为详实可靠的数据分析基础；另一方面，通过流程的持续优化，使业务运转效率、质量得到提升。

风险控制部主要从提升流程效率与合规运营风险控制方面做了以下工作，设置了分业务场景的流程优化与串联；流程自运行机制的建立与推进；审批流程效率提升。法律事务部遵循事前预警、事中控制、事后处理的原则，搭建起公司运营法律风险控制体系，加强合同管理，将法务事中监督合同事宜制度化、流程化形成常态，加强合同履行环节的法务管控力度，降低合同签订及运行风险，为企业的健康合法运营保驾护航。

6、再融资项目

报告期内，公司着手准备再融资项目-向原股东配售股份。经2017年6月19日召开第五届董事会第二十七次会议及2017年7月6日召开的2017年第二次临时股东大会审议通过，公司本次计划按照每10股配售不超过2股的比例向全体股东配售，若以公司总股本986,105,137股为基数，本次配股总数量为不超过197,221,027股。最终配股比例和配股数量在发行前根据市场情况与保荐机构协商确定；拟融资总额度：70,300万元；用途：偿还融资租赁和长期借款34,200万元，补充流动资金36,100万元；配股价格：以刊登配股发行公告前20个交易日公司股票交易均价为基数，采用市价折扣法确定配股价格；最终的配股价格在发行前根据市场情况与保荐机构协商确定。详见公司2017年6月19日发布的《华仁药业：关于2017年度配股公开发行证券预案》等相关公告。

若本次配股成功，将进一步夯实公司的资金实力，改善公司资本结构，提升公司核心竞争力，实现公司的可持续发展。

7、对外投资及合作项目

为了进一步推动公司主营业务的发展，2017年5月3日公司与山东诺安诺泰信息系统有限公司签署《战略合作框架协议》，经过进一步的沟通，双方于2017年8月10日签署《股东协议》，约定双方共同出资设立合资公司，充分利用双方在各自产业内的优势地位，进行肾病医联体产品的研发、生产、推广、销售，推进公司肾病医联体分级诊疗管理服务平台的建设，并充分发挥双方各自现有渠道优势，推广、销售双方的现有产品，有利于公司拓展业务内容，拓宽公司的销售渠道，增强公司综合竞争力。

2、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上一会计期间财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的说明

适用 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上一会计期间财务报告相比，合并报表范围发生变更说明

适用 不适用

公司报告期无合并报表范围发生变化的情况。